

Die GLG Günther Lanfermann Baugesellschaft mbH & Co. KG ist ein renommiertes mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen. Mit hochwertigen Baubeschreibungen, moderner Haustechnik und individueller Architektur setzen wir konsequent auf Qualität und ein anschließendes Empfehlungsgeschäft.

Für die Region Bremen und Oldenburg suchen wir für unseren Geschäftsbereich „Schlüsselfertig-Bau von Ein- und Mehrfamilienhäusern“ zur Verstärkung unseres Vertriebsteams einen

Sales Profi (m/w)

im Hausverkauf und in der Bauberatung

Ihr Tätigkeitsbereich

- Vereinbarung von Beratungsgesprächen zur Bauberatung
- Koordination des kompletten Projektes Hausbau
- Baurechtliche Bewertung des Bauplatzes
- Eingehende Bedarfsanalyse des Bauinteressenten und anschließende budgetgerechte Zusammenarbeit mit der GLG Planungsabteilung
- Angebotserstellung und leistungsbezogene Darstellung und technische Beratung
- Sicheres Gestalten und Abschließen von Werkverträgen

Ihr Profil

- Hausverkäufer, Bauberater oder Immobilienprofi
- Ausgeprägtes vertriebliches Geschick
- Projektarbeit und Koordinationstalent
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Einfühlungsvermögen und Kundenorientierung
- Technisches Grundverständnis
- Selbstbewusstes, sympathisches und verbindliches Auftreten
- Leistungswille und Erfolgsorientierung

Ein kreatives und leistungsstarkes Backoffice aus Zeichenbüro, Architekten und Kalkulatoren unterstützt Sie tatkräftig und professionell. Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen und ein Höchstmaß an Flexibilität sind ein gewichtiger Erfolgsfaktor. Top-Verkäufer verdienen bei uns nachweislich überdurchschnittlich hoch.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen! Überzeugen Sie uns und schicken uns Ihre ausführliche Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Einkommensvorstellung an unseren Vertriebsleiter, Herrn Frank Rothgänger, an fr@lanfermann-bau.de.

